



Construisons dans un monde qui bouge.



CIC OUEST, EXPERTISES ET COMPÉTENCES

AU PLUS PROCHE DES BESOINS ET ATTENTES DES CLIENTS DE SON TERRITOIRE

Présent sur 22 départements, CIC Ouest forme un réseau de plus de 310 agences dont 18 agences entreprises et 10 agences CIC Banque Privée. Il dispose également d'une direction des grandes entreprises qui, à partir de Nantes et Blois, intervient sur l'ensemble de son territoire. Cette proximité favorise les circuits de décision courts, la réactivité et une réelle connaissance du tissu économique et social, au service des attentes de près de 800 000 clients.



Direction de la Banque

- Ohristophe Le Roy, Directeur Marché Grand Public
- Michel Guignard, Directeur Marché Entreprises
- 3 Laurent Métral, Directeur Général
- Laurent Malek, Directeur Engagements
- Sabelle Aroun, Directrice Pôle Ressources
- Olivier Marcelin,
- Directeur Grandes et Moyennes Entreprises
- Frédéric Robin, Directeur Banque Privée



LE MOT DU PRÉSIDENT ET DU DIRECTEUR GÉNÉRAL

tre une banque engagée, innovante, multiservice... S'adapter aux nouveaux comportements des consommateurs... S'imposer comme banque relationnelle de référence dans un monde digital...

Le plan stratégique Ensemble#NouveauMonde est la réponse de CIC Ouest à tous ces enjeux. Présenté fin 2018 à l'ensemble des collaborateurs de la banque, il se déploie dès 2019 autour d'axes forts.

L'humain au centre du projet

Plus agile, plus performante, notre banque simplifie son organisation pour placer davantage nos agences et nos collaborateurs au centre de la relation client. Nous continuons à investir dans notre réseau physique avec des agences aux compétences élargies et des collaborateurs aux expertises complémentaires qui travaillent de façon plus collaborative, dans une dynamique de proximité et de conseil renforcés.

L'innovation technologique s'accélère

S'appuyant sur l'avance technologique de notre Groupe, notamment en matière de solutions d'intelligence artificielle, CIC Ouest renforce la pertinence et l'efficacité d'usage de ses outils digitaux. Orientés vers l'amélioration permanente de l'expérience client, ils nous permettent de proposer un meilleur traitement de l'information, une plus grande réactivité et personnalisation de nos réponses, ainsi qu'une capacité à mieux anticiper les besoins de nos clients.

Une offre étendue pour accompagner tous les projets de nos clients

Parce que l'accompagnement de nos clients passe par notre capacité à être présent à chaque étape de leur vie, à nous adapter à la singularité de chacun, notre offre de service s'adapte et s'enrichit en permanence. Construite autour des univers de besoins de nos clients, elle fait écho à notre vision d'une banque engagée sur ses territoires et connectée à ses clients.

« Concilier relation humaine et digitale pour mieux servir nos clients. »

Fort de ce plan stratégique ambitieux, et confiant dans la capacité d'engagement de ses 2500 collaborateurs, CIC Ouest continue en 2019 à agir pour son territoire et combiner la relation humaine et digitale avec, toujours, pour préoccupation quotidienne, l'excellence de la relation client.



Alexandre Saada Président du conseil d'administration



Laurent Métral Directeur général

CHIFFRES CLÉS (au 31 décembre 2018)







637 000 PARTICULIERS

130 000 PROFESSIONNELS

25 000 ENTREPRISES









* Encours fin de mois

2 CIC | L'ESSENTIEL 2019 www.cic.fr



CIC OUEST, PROXIMITÉ ET RÉACTIVITÉ

AU PLUS PROCHE DES BESOINS ET ATTENTES DES CLIENTS DE SON TERRITOIRE

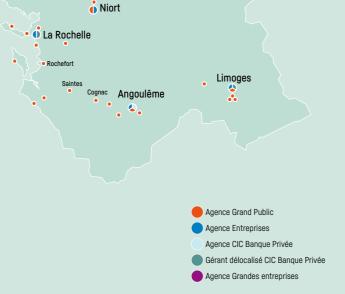


FAITS MARQUANTS 2018

Le rebond exceptionnel de la croissance en 2017 s'est dissipé tout au long de l'année 2018. Cette situation économique a malgré tout permis à CIC Ouest d'afficher des encours crédits en progression avec, en 2018, un niveau record d'encours annuel à 19,7 Md€. Contrairement au recul observé au plan national, tant sur les mises en chantier que sur le nombre de permis accordés, la production de crédit habitat débloquée demeure très élevée à +7,6 %. Dopé par des niveaux de taux encore bas, l'investissement par les professionnels et entreprises est également resté très dynamique en 2018 [+21,5 % de crédits débloqués].

L'offre multiservice de la banque affiche encore cette année de belles progressions avec +7 % de clients équipés en téléphonie, +6 % en protection du domicile et +4 % de contrats d'assurance IARD en portefeuille.

Grâce à un produit net bancaire stable, une maîtrise des frais de fonctionnement et une légère baisse des risques, le résultat net de la banque affiche, encore cette année, un très bon niveau de 92 M€.





PERSPECTIVES 2019

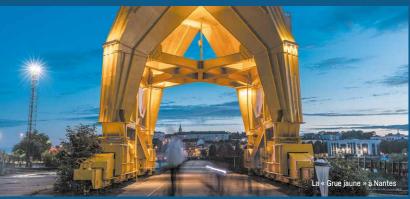
En 2019, nous allons continuer à innover et à nous engager auprès de ceux qui font bouger les lignes.

Nous innovons pour que nos clients, en fonction de leurs moments de vie ou de leurs projets, aient le choix de leur relation : en agence ou à distance en toute autonomie.

Nous innovons en accompagnant les pratiques managériales de nos équipes, en renforçant les expertises de nos collaborateurs, en améliorant les outils à leur disposition pour garantir toujours plus de proximité et de valeur ajoutée à nos clients.

Nous renforçons notre filière Innovation pour toujours mieux accompagner les ambitions entrepreneuriales des porteurs de projet.

Nous continuons à nous engager pour notre territoire du Grand Ouest en orientant nos actions de partenariat et réseaux vers ceux qui créent de l'innovation et boostent la dynamique territoriale.





4 CIC I L'ESSENTIEL 2019 www.cic.fr



5 138 230 / clients*

CONSTRUIRE ENSEMBLE UNE BANQUE UNIVERSELLE DE PREMIER PLAN

Porté par 20 000 collaborateurs au service de plus de 5 millions de clients, le CIC construit sa différence depuis 160 ans. Il s'appuie sur l'esprit d'initiative, la capacité d'innovation et le désir d'entreprendre ainsi que sur des valeurs fortes de solidarité, de proximité et de responsabilité, qu'il partage avec sa maison mère, Crédit Mutuel Alliance Fédérale.

Banque de premier plan en France et à l'international, le CIC est partenaire des ambitions de chacun et des projets de tous. Fort d'une grande solidité financière, il conjugue tous les métiers de la finance, de l'assurance, de la téléphonie et des services technologiques.

Le CIC valorise un modèle à la fois physique, digital et multiservice.

Son modèle d'entreprise a pour ambition la qualité du service client. Le CIC est à l'écoute de ses clients qui l'aident chaque jour à construire une offre toujours plus performante.

Le CIC célèbre ses 20 ans de co-développement avec le Crédit Mutuel

En 1998, le CIC a rejoint le groupe Crédit Mutuel. Vingt ans plus tard, le CIC a :

- $\cdot \, \mathsf{D\'ePLOY\'e} \, 6 \, \mathsf{P\^OLES} \, \mathsf{R\'eGIONAUX} \cdot \mathsf{GAGN\'e} \, 20 \, \mathsf{POINTS} \, \mathsf{DE} \, \mathsf{NOTOPI\'eT\'e} \cdot \mathsf{OUVERT} \, 600 \, \mathsf{NOUVELLES} \, \mathsf{AGENCES}$
- DOUBLÉ LE NOMBRE DE CLIENTS MULTIPLIÉ PAR 10 SON RÉSULTAT NET ET PAR 5 SES FONDS PROPRES

Le Crédit Mutuel et le CIC : deux marques, une vision commune tournée vers un fort sens du client, la proximité, l'esprit d'entreprise et le pragmatisme.





















Chiffres au 31 décembre 2018. * Réseau bancaire. ** Équivalent temps plein.

6 CIC | L'ESSENTIEL 2019 www.cic.fr

PROPOSER UNE OFFRE MULTISERVICE EN S'APPUYANT SUR DES MARQUES SPÉCIALISÉES

LIN S AFF O TAINT SOR DES MARQUES SE ECIALISEES

Le CIC propose à ses clients une gamme de prestations adaptées à leurs besoins, à travers

5 pôles de compétences dédiés.

LA BANQUE DE DÉTAIL

regroupe

- le réseau bancaire composé des banques régionales (CIC Est, CIC Lyonnaise de Banque, CIC Nord Ouest, CIC Ouest, CIC Sud Ouest) et du CIC en Île-de-France*;
- et les métiers spécialisés dont les offres sont commercialisées par le réseau.

CES MÉTIERS SPÉCIALISÉS PROPOSENT DES SOLUTIONS DÉDIÉES AUX PARTICULIERS, PROFESSIONNELS ET ENTREPRISES :

- Assurance-vie et assurance dommages (Groupe des Assurances du Crédit Mutuel);
- Crédit-bail mobilier (CM-CIC Bail);
 et immobilier (CM-CIC Lease);
- Affacturage (CM-CIC Factor);
- Gestion collective pour compte de tiers (CM-CIC Asset Management);
- · Épargne salariale (CM-CIC Epargne Salariale) ;
- · Immobilier (CM-CIC Immobilier);
- · Accompagnement à l'international (CM-CIC Aidexport).

LA BANQUE DE FINANCEMENT

s'appuie sur la direction des grands comptes, la direction des financements spécialisés et la direction des activités internationales pour accompagner la grande clientèle du groupe - clients grandes entreprises et investisseurs institutionnels - à travers des solutions personnalisées, en France comme à l'international.

LA BANQUE PRIVÉE

propose un savoir-faire en matière de gestion financière et d'organisation patrimoniale. Ce métier s'appuie sur des filiales dédiées dont les principaux acteurs sont CIC Banque Privée et la Banque Transatlantique en France, et Banque de Luxembourg et CIC Suisse à l'international.



4

LES ACTIVITÉS DE MARCHÉ

proposent aux clients entreprises, investisseurs institutionnels et sociétés de gestion, des produits de placement, de couverture, de transactions ou de financement de marché à travers **CM-CIC Marchés** et la marque **CM-CIC Market Solutions** en charge des activités commerciales de marché.

5

LE CAPITAL-DÉVELOPPEMENT

réunit les activités de prises de participation, de conseil en fusions-acquisitions et d'ingénierie financière et boursière. **CM-CIC Investissement**, premier opérateur français à capitaux bancaires, est l'outil du groupe pour accompagner en fonds propres les entreprises.

Un bilan financier solide

Le résultat net comptable du CIC s'inscrit à 1 395 millions d'euros en 2018 (1 889 millions d'euros de résultat avant impôt).

Fruit de l'engagement et du savoir-faire des collaborateurs et des réseaux, ce bon niveau de résultat valide la stratégie d'offres multi-services du CIC qui bénéficie en outre de la solidité de sa maison-mère,

Crédit Mutuel Alliance Fédérale.

PRODUIT NET BANCAIRE

5 021 M€

RÉSULTAT NET PART DU GROUPE

1385 M€

TOTAL DU BILAN

294 704 M€

CAPITAUX PROPRES

15 101 M€

COEFFICIENT D'EXPLOITATION

63,1%

RATIO DE SOLVABILITÉ (CET 1)

13,0 %

STANDARD & POOR'S A PERSPECTIVE STABLE

MOODY'S Aa3 PERSPECTIVE STABLE

TERM

NOTATIONS LONG

FITCH RATING
A+
PERSPECTIVE
STABLE

CIC | L'ESSENTIEL 2019

www.cic.fr

^{*} CIC, holding et banque de tête de réseau, est également banque régionale en Île-de-France.

DÉVELOPPER DES SERVICES ADAPTÉS AUX BESOINS ET ATTENTES DES CLIENTS

Le CIC s'engage chaque jour à répondre aux besoins et attentes de plus de 5 millions de clients. Partenaires des ambitions de chacun et des projets de tous, le CIC poursuit sa dynamique de développement avec pour objectif de proposer des services adaptés et à la pointe à l'innovation.

CIC. PARTENAIRE DU QUOTIDIEN

Au-delà des services traditionnels de banque-assurance, le CIC a choisi, depuis plusieurs années, de s'ouvrir à de nouvelles expertises et propose à ses clients de multiples services comme la téléphonie, la télésurveillance, l'immobilier, ou encore la location de voitures et de vélos électriques. Les professionnels et entreprises peuvent trouver quant à eux de nombreuses réponses à leurs besoins de financement, de gestion de comptes ou encore d'épargne.

ACCOMPAGNER LES JEUNES DANS LA VIE ACTIVE

LE CIC PROPOSE DES SOLUTIONS SUR MESURE À CHAQUE ÉTAPE IMPORTANTE DE LA VIE DES JEUNES :

CARTE DE PAIEMENT À SÉCURITÉ RENFORCÉE

Le CIC propose une nouvelle génération de carte de paiement dont le cryptogramme de sécurité à 3 chiffres est remplacé par un mini écran qui affiche un nouveau code toutes les heures. Le code, demandé lors des transactions en ligne, devient obsolète après une heure et ne peut plus être réutilisé, offrant une sécurité renforcée contre la fraude.

- Recherche du 1er emploi : les étudiants ayant souscrit un prêt pour leurs études bénéficient d'une aide complète à la recherche d'emploi allant de la stratégie de recherche, à la rédaction du CV et de la lettre de motivation, ou encore la préparation aux entretiens d'embauche ;
- Location d'appartement : le CIC propose d'avancer le dépôt de garantie demandé par le propriétaire et de procurer à ce dernier une garantie locative en cas d'impayés du loyer et des charges ;
- Offre spéciale Jeune actif : le CIC propose la banque gratuite pendant un an, des contrats d'assurance adaptés et un prêt à un taux préférentiel pour financer les dépenses d'équipement ou d'installation des jeunes actifs ;
- Financement du permis de conduire : le prêt 'Permis à 1 euro par jour' facilite l'accès à une formation à la conduite de véhicules de catégorie 2 roues [A1 et A2] et auto [B].

Zoom sur l'accompagnement de ceux qui ont l'énergie d'entreprendre

Le CIC est partenaire d'une PME sur trois.



ÉCHANGES RENCONTRER DES CHARGÉS D'AFFAIRES DÉDIÉS

Le CIC met à disposition de ses clients professionnels, entreprises et exploitants agricoles, plus de 2 000 chargés d'affaires spécialisés et rodés à leurs problématiques. En 2018, le CIC a élargi son offre de compétences en nommant et formant des chargés d'affaires dédiés au développement des start-up et entreprises innovantes.



INTERNATIONAL FACILITER L'IMPLANTATION A L'ÉTRANGER

Le CIC aide ses clients professionnels et entreprises ayant un projet à l'international en les accompagnant dans leurs démarches locales d'implantation. Depuis la France, le CIC propose un pilotage du projet en lien avec un représentant du CIC dans la zone concernée.

Celui-ci peut ainsi prendre en charge une ou plusieurs missions comme la recherche de locaux, ou encore la mise en relation avec des décideurs locaux.



TÉLÉPHONIEOFFRIR LE MEILLEUR RÉSEAU MOBILE À CHAQUE SALARIÉ

Les clients entreprises peuvent, avec un seul et même contrat, faire bénéficier leurs salariés du meilleur réseau 4G en choisissant l'opérateur de téléphonie mobile le mieux adapté à chaque collaborateur. Cette offre permet également d'adapter les forfaits des salariés en fonction de leur consommation réelle.



DÉVELOPPEMENT ACCOMPAGNER LES CRÉATIONS ET REPRISES D'ENTREPRISE

Les clients souhaitant créer ou reprendre une entreprise peuvent trouver au CIC des conseils et un accompagnement s'appuyant sur des chargés d'affaires spécialisés dans ce domaine. Ils pourront également trouver des solutions de financement, des services utiles à la gestion de leur activité, ou encore des formules de protection sociale dédiées.



DIGITALISATION FINANCER LES PROJETS DE TRANSFORMATION NUMÉRIQUE

Le Prêt Transition Numérique a pour objectif de faciliter les projets de digitalisation des entreprises. Bénéficiant de taux bonifiés, ce prêt leur permet de financer les investissements liés à la digitalisation de leurs activités dans un objectif de modernisation de leurs outils et/ou de la transformation de leur modèle économique par le numérique.



INNOVATION ACCOMPAGNER LE DÉVELOPPEMENT DE L'ESPORT

Banque entrepreneuriale, le CIC a pour la première fois en 2018 associé son image à celle de l'esport, domaine en plein développement. Parrain de l'émission esport Business sur la chaine spécialisée ES1, le CIC a organisé un appel à projets auprès des entrepreneurs de l'esport pour récompenser les acteurs les plus prometteurs. Une remise de prix a été organisée à la Paris Games Week, l'évènement majeur du secteur.

10 cic | l'essentiel 2019 www.cic.fr

CONSERVER UNE RELATION DE PROXIMITÉ DANS UN MONDE DE PLUS EN PLUS DIGITAL

Dans un monde qui bouge toujours plus vite, les clients attendent le bon service et le bon contact au moment qui leur convient. Pour répondre à ces attentes, le CIC développe une relation omnicanale efficace et moderne, qui laisse à ses clients le choix d'avoir recours à leur conseiller ou d'utiliser



LA PROXIMITÉ À CHOIX MULTIPLES

remboursement de certaines prestations, comme les

Autre personnalisation proposée : via le site cic.fr, le

de bénéficier d'offres adaptées au bon moment.

Par ailleurs, afin d'établir des relations durables

avec ses nouveaux clients, le CIC a mis en place un

dispositif, au cours de la première année de relation, destiné à établir les bases d'un mode d'échanges

client peut enregistrer dans ses favoris les opérations

les plus utilisées ou déclarer ses centres d'intérêts afin

médecines douces.

personnalisé et pérenne.

1941 points de vente au service des clients répartis dans le réseau bancaire constitué de CIC Est. CIC Lyonnaise de Banque. CIC Nord Ouest, CIC Ouest, CIC Sud Ouest et CIC Île de France.

2,7 millions de clients abonnés au service de Banque à distance.

millions de connexions à distance dont plus de la moitié via les applications smartphones et tablettes.



PLUS DE RÉACTIVITÉ, PLUS DE PROXIMITÉ

Le CIC déploie un effort d'investissement constant dans les outils informatiques afin de dégager du temps pour la relation humaine entre les chargés de clientèle et leurs clients. L'analyseur d'e-mails, déployé dans les agences, analyse les mails envoyés par les clients, identifie leur intention et le niveau d'urgence, pour optimiser leur traitement. L'assistant de recherche seconde quant à lui les chargés de clientèle en répondant aux questions récurrentes en matière d'assurance auto et habitation, d'épargne, et depuis 2018, de crédit consommation et de l'assurance emprunteur afférente, de crédit-bail, de santé et de prévoyance individuelle.

L'ENJEU CIC: LA SATISFACTION CLIENT **AVANT TOUT**

La satisfaction client est une priorité au sein du CIC. Cet engagement est régulièrement récompensé. En 2018, le CIC est deuxième sur le podium de la relation client du classement Kantar TNS* après sa maison-mère, le Crédit Mutuel. Le CIC bénéficie en outre du plus faible taux de clients ayant envie de changer de banque. Le CIC se distingue également comme « Meilleure Banque » dans la catégorie « Conseiller vie quotidienne », selon le classement Meilleurebanque.com.

* Enquête réalisée entre mi-juin et mi-juillet 2018 sur plus de 5 000 clients de 9 établissements bancaires français.



12 CIC | L'ESSENTIEL 2019 CIC | L'ESSENTIEL 2019 13 www.cic.fr

INNOVER POUR CONSTRUIRE UNE OFFRE

DIGITALE, RÉACTIVE ET PERFORMANTE

Dans un monde qui bouge, le CIC s'adapte aux nouveaux modes de vie de ses clients en proposant une relation fluide, et suivie au moyen d'outils de communication diversifiés. De plus en plus d'opérations se digitalisent et peuvent désormais être effectuées sur Internet et via l'application mobile.



paiement mobile adoptée par le groupe. Rapidement et en toute sécurité, les clients peuvent régler leurs achats via leur smartphone, sans avoir à saisir les données de leur carte bancaire, que ce soit en paiement sans contact en magasin ou sur Internet. En prime, l'offre permet d'envoyer de l'argent à des proches en utilisant simplement leur numéro de téléphone.

SITE INTERNET CIC.fr

Le site www.cic.fr arrive en 2ème position des sites financiers français les plus ergonomiques pour un usage à partir d'un mobile.

(source : étude Google avec cxpartners réalisée sur 500 sites les plus visités jusqu'au 20 septembre 2017)

Focus sur les nouveaux services de la banque à distance



Avec la prise de rendez-vous en ligne, les clients du CIC peuvent visualiser les disponibilités de leur conseiller, réserver ou modifier un rendez-vous, ou encore être alerté en cas d'indisponibilité de leur interlocuteur.



Les clients ont désormais la possibilité de consulter à distance les informations détaillées de leurs cartes et de gérer certaines fonctionnalités selon leurs besoins. Ils peuvent ainsi augmenter temporairement leurs plafonds de paiement et de retrait, activer/désactiver les paiements sur internet, faire opposition, et commander simultanément une nouvelle carte.



UNE ASSURANCE HABITATION EN QUELQUES CLICS

Les locataires, colocataires ou propriétaires de logement peuvent faire une demande de devis en ligne pour assurer leur habitation. Sous un délai de 48h, une estimation personnalisée leur est envoyée. La souscription peut être réalisée à distance dans la foulée.



ACCÈS TOUT EN UN LIER LES CONTRATS DANS UN ESPACE EN LIGNE UNIQUE

Les clients possédant un compte bancaire mais aussi des contrats de téléphonie mobile ou encore de protection vol au CIC peuvent agréger, et ainsi visualiser dans un espace client unique, l'ensemble de leurs contrats. Il est également possible d'agréger les autres comptes détenus au sein de Crédit Mutuel Alliance Fédérale.



CRÉDIT EN RÉSERVE SOUSCRIRE UN CRÉDIT RENOUVELABLE EN LIGNE

Le CIC donne la possibilité à ses clients de souscrire en ligne un crédit renouvelable pouvant aller jusqu'à 50 000 euros. A distance, les clients peuvent ainsi simuler un montant à emprunter, faire une demande de souscription, transmettre leurs justificatifs, signer leur offre en ligne et débloquer leur crédit.



ASSURANCE E-DÉCLARER **UN SINISTRE AUTOMOBILE**

Avec l'e-declaration, le CIC propose aux sinistrés auto de garder l'esprit serein en gérant les formalités de déclaration de sinistre à distance. Lors de sa déclaration, l'assuré peut choisir le garage de prise en charge de son véhicule. Si son choix se porte vers un garage partenaire, l'assuré peut bénéficier de services complémentaires comme le prêt d'un véhicule ou encore une garantie 5 ans sur les réparations.

CIC | L'ESSENTIEL 2019 CIC | L'ESSENTIEL 2019 15 www.cic.fr



TISSER DES PARTENARIATS **CULTURELS ET PORTER DES TALENTS**

Le CIC et ses filiales accompagnent des projets culturels et de préservation du patrimoine. Le groupe développe ainsi un mécénat culturel riche et varié. A Paris, le CIC soutient la restauration de l'Hôtel national des Invalides. En région, il associe également régulièrement son nom à diverses manifestations et expositions culturelles.

Le CIC a fait de la musique classique un axe majeur de ses actions de mécénat et soutient à ce titre de nombreuses manifestations comme les 'Victoires de la Musique classique'. Le CIC est également partenaire fondateur du Festival de Pâques d'Aix-en-Provence depuis sa création en 2013. En marge de cet évènement, le Prix Michel Lucas est décerné à 6 lauréats, jeunes musiciens prometteurs issus de conservatoires, dont il récompense le mérite, l'excellence et le travail.



En 2018, le CIC a lancé son offre e-cyclo, afin de promouvoir le vélo électrique auprès de ses clients. Le CIC donne ainsi la possibilité de louer des vélos avec assistance électrique. Cette solution prend en charge la livraison, le financement, l'entretien et l'assistance. Après 3 ans de location, l'utilisateur peut soit acheter le vélo, soit louer un autre vélo. Avec une gamme de 17 vélos, chaque client peut trouver une réponse à son besoin.

FINANCER LA PRODUCTION D'ÉNERGIES RENOUVELABLES

Depuis plus de dix ans, le groupe s'implique dans le financement de la production d'énergies renouvelables : installations photovoltaïques, parcs éoliens mais aussi méthanisation.



- · l'offre Eco-Mobilité propose d'acquérir ou renouveler son véhicule pour rouler plus écologique à des tarifs attractifs ;
- · le Prêt Transition Energétique permet aux entreprises de financer des projets innovants dans le domaine du développement durable et la transition numérique :
- · le Prêt Transition RSE finance les investissements liés à la responsabilité sociale de l'entreprise.

UN GROUPE PLÉBISCITÉ A PAR SES COLLABORATEURS

La qualité du dialogue social et les accords propres au groupe ont permis au CIC de se classer 2ème au palmarès « Meilleur employeur 2018 » de la revue Capital, dans le secteur banque et services financiers. Ce classement annuel est réalisé à partir des notes attribuées par les collaborateurs du CIC mais aussi par ceux travaillant dans le même univers. Cette reconnaissance s'appuie sur l'engagement du groupe envers la qualité au travail concrétisée par de nombreuses actions. Ainsi, en 2018 :

- · 6,4 % de la masse salariale a été investie dans la formation ;
- · 697 000 heures de formations ont été suivies par les salariés.

L'ÉPARGNE SOLIDAIRE ENCOURAGÉE

Le CIC soutient ses clients qui souhaitent aider financièrement des associations. Il leur propose des services en lien avec leurs convictions. Le Livret d'Epargne Pour les Autres est un produit solidaire labellisé par Finansol. 50, 75 ou 100% des intérêts annuels sont reversés sous forme de dons à 1 à 4 associations partenaires qui œuvrent dans le domaine de l'uraence humanitaire (Action contre la Faim, Secours Catholiaue, Médecins du Monde), l'enfance (Association Petits Princes, UNICEF), le logement social (Fondation Abbé Pierre, Habitat et Humanisme), ou la recherche médicale (Institut Curie).

16 CIC | L'ESSENTIEL 2019 CIC | L'ESSENTIEL 2019 17 www.cic.fr

ÊTRE AU PLUS PROCHE DE CHAQUE CLIENT

① CIC* 6, avenue de Provence 75009 Paris Tél.: 01 45 96 96 96

5 BANQUES RÉGIONALES DE PROXIMITÉ

CIC Nord Ouest 33. avenue Le Corbusier 59800 Lille Tél.: 03 20 12 64 64

3 CIC Ouest 2. avenue Jean-Claude Bonduelle 44000 Nantes Tél.: 02 40 12 91 91

4 CIC Est 31, rue Jean Wenger-Valentin 67000 Strasbourg Tél.: 03 88 37 61 23

CIC Lyonnaise de Banque 8, rue de la République 69001 Lyon Tél.: 04 78 92 02 12 **6** CIC Sud Ouest Cité Mondiale 20, quai des Chartrons 33058 Bordeaux Cedex Tél.: 05 57 85 55 00



* CIC, holding et banque de tête de réseau, également banque régionale en Île-de-France

> MÉTIERS SPÉCIALISÉS

- CM-CIC Bail: www.cm-cic-bail.com

- CM-CIC Lease: www.cm-cic-leasing.com

- CM-CIC Factor: www.cmcic-factor.com

- CM-CIC Asset management : www.cmcic-am.fr

- CM-CIC Epargne Salariale: www.cic-epargnesalariale.fr

- CM-CIC Immobilier: www.cmcic-immobilier.fr

> ACTIVITÉS DE MARCHÉ

- CM-CIC Market Solutions: www.cmcicms.com

> BANQUE PRIVÉE

- CIC Banque Privée : www.cicbanqueprivee.com

- Banque Transatlantique: www.banquetransatlantique.com

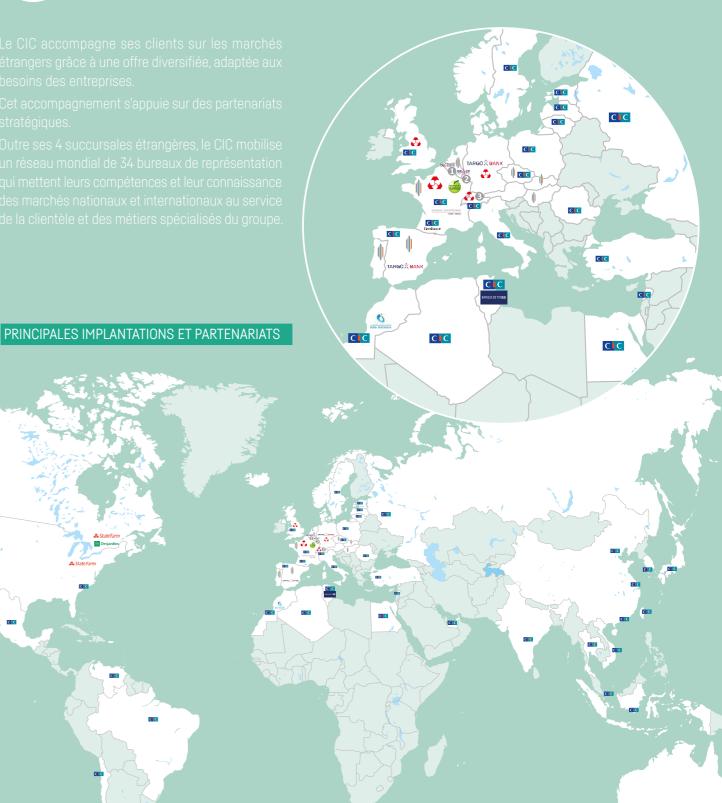
- Banque de Luxembourg : www.banquedeluxembourg.com

- CIC Suisse: www.cic.ch

> CAPITAL-DÉVELOPPEMENT

- CM-CIC Investissement: www.cmcic-investissement.com

LA FORCE D'UN RÉSEAU INTERNATIONAL



CIC | L'ESSENTIEL 2019 19

18 CIC I L'ESSENTIEL 2019



CIC - Société anonyme au capital de 608 439 888 euros - 6, avenue de Provence - 75009 Paris Swift CMCIFRPP - Tél.: 01 45 96 96 96 - RCS Paris 542 016 381 - N° ORIAS 07 025 723 (www.orias.fr) Banque régie par les articles L.511-1 et suivants du Code monétaire et financier pour les opérations effectuées en sa qualité d'intermédiaire en opérations d'assurance







